

# BAIKOWSKI®

RESULTATS ANNUELS 2021 – AVRIL 2022

*Your solution partner for fine minerals*



Baikowski® 

<http://www.baikowski.com/>



1- LE GROUPE

2- RESULTATS ANNUELS 2021

3- PERSPECTIVES

## **PARTIE 1**

# LE GROUPE

# BAIKOWSKI EN BREF

Confection de poudres et formulations d'oxydes minéraux fins pour  
**applications de haute technologie à l'échelle mondiale**

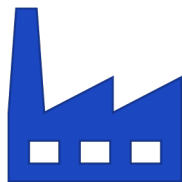
## Chiffre d'affaires



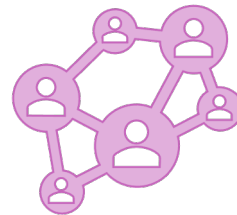
Depuis  
**1904**



**3 continents**



**5 sites industriels**



**169  
collaborateurs<sup>1</sup>**



**3 certifications**

ISO 45001:2018<sup>2</sup>  
ISO 14001:2015<sup>2</sup>  
ISO 9001:2015<sup>2,3</sup>



Baikowski®

1 - sans joint-ventures au Japon et en Corée  
2 - Baikowski® France  
3 - Baikowski® Malakoff

# 6 GRANDS MARCHES



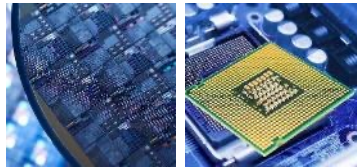
Baikowski®

*Your solution partner for high-end fine oxides<sup>©</sup>*



## Eclairage

(Lampes HID & Tubes néon, LED, projecteurs)



## Electronique

(Semiconducteurs, CMP, isolants thermiques, dissipateurs de chaleur céramique)



## Automobile

(Polissage de voitures, batteries Li-ion)



## Aéronautique & Défense

(Fenêtres blindées, caméras, Capteurs infrarouges, Moteurs à turbines CMC, Systèmes de protection thermique)



## Médical

(Bio-céramiques, Imageries médicales, facettes & implants dentaires, prothèses de hanche, polissage de lentilles intraoculaires, polissage de pacemakers)



## Horlogerie & Smartphones

(Verres saphir, pièces céramiques, polissage du verres bleu-saphir)



Baikowski®

## **PARTIE 2**

# RESULTATS ANNUELS 2021

## 2021 : UNE TRAJECTOIRE DE CROISSANCE DYNAMIQUE

- **Continuité de production assurée, poursuite des livraisons**
- **Sécurisation de l'approvisionnement** : pas de défaillance fournisseurs, **stocks de sécurité** adaptés
- Maintien des **investissements d'innovation**
- **Forte accélération des principaux marchés : électronique, automobile et polissage**
- **Diversification géographique très favorable** :
  - **97 % des ventes à l'export**, dont 50 % en Asie et 30 % aux USA

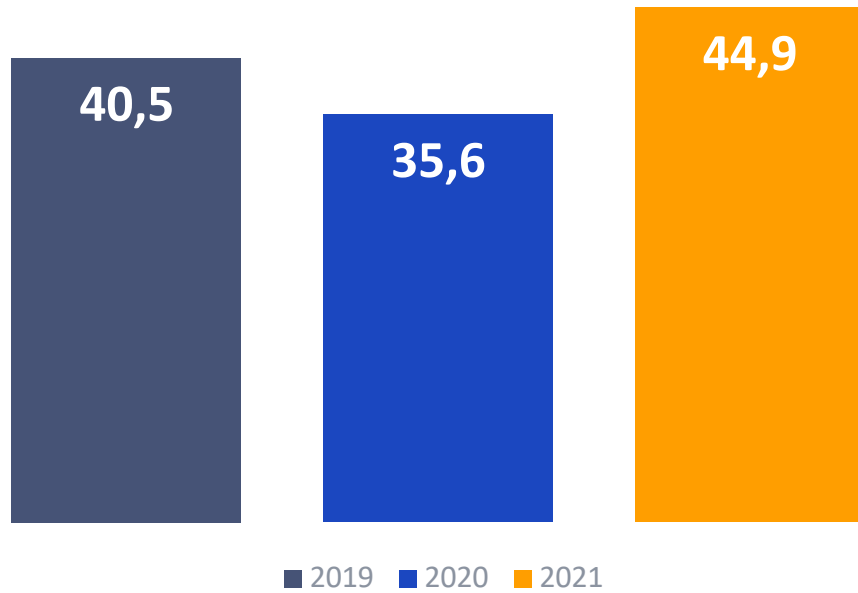
# UNE TRAJECTOIRE DE CROISSANCE DYNAMIQUE

## Des marchés à forte valeur ajoutée à la recherche de solutions toujours plus expertes et efficaces

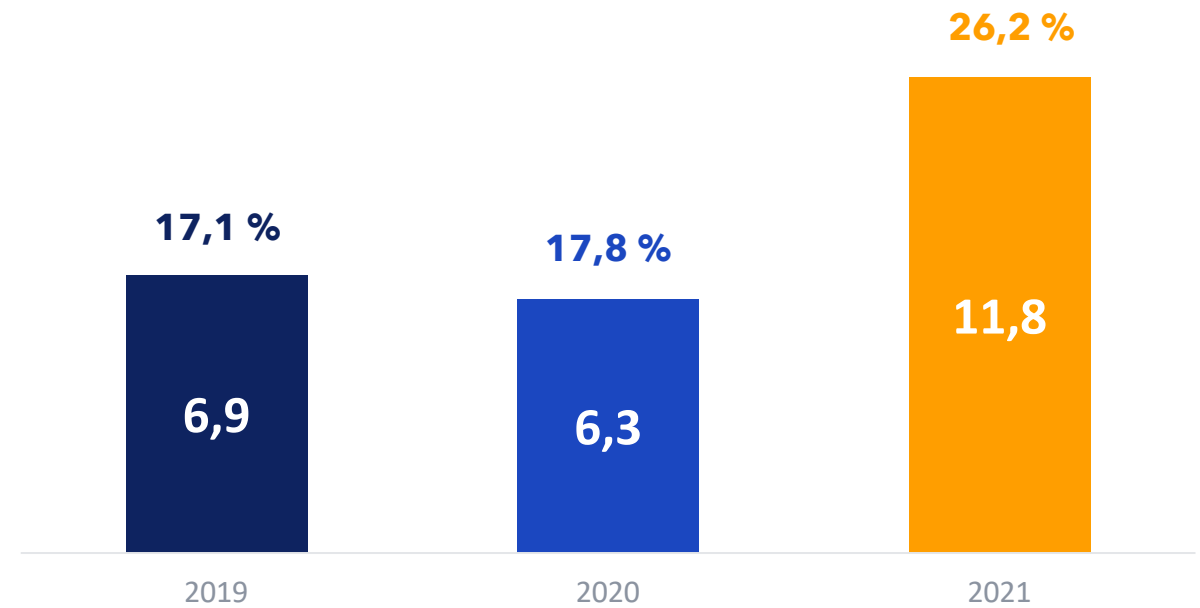
- **Poursuite de la croissance des marchés de l'électronique** (ventes de PC, mémoires, 5G...)
- **Accélération des développements dans le secteur automobile** (éclairages LED, batteries...)
- **Bonne tenue des applications très techniques** (céramiques, solutions de polissage...)
- **Développement de nouveaux partenariats dans des secteurs stratégiques**



## CA (en M€)



## EBITDA (en M€ et %CA)

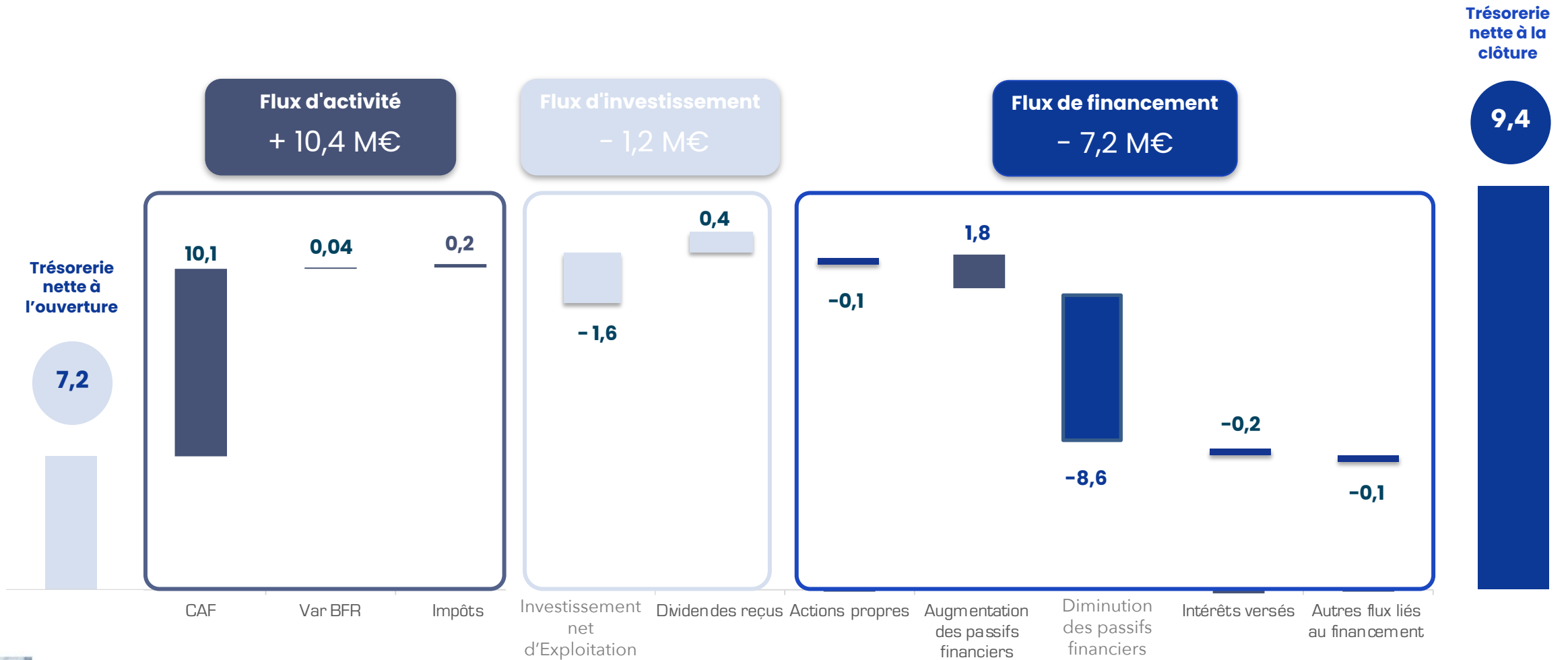


# RÉSULTATS ANNUELS 2021

(en milliers d'euros)

|   | 31/12/2021    | 31/12/2020    | Var %         |
|---|---------------|---------------|---------------|
| <b>Chiffre d'affaires</b>                   | <b>44 852</b> | <b>35 570</b> | <b>26,1%</b>  |
| <b>Marge brute</b>                          | <b>33 208</b> | <b>24 882</b> | <b>33,5%</b>  |
| <b>EBITDA</b>                               | <b>11 763</b> | <b>6 340</b>  | <b>85,6%</b>  |
| <i>En % du chiffre d'affaires</i>           | <i>26,2%</i>  | <i>17,8%</i>  |               |
| <b>Résultat opérationnel (EBIT)</b>         | <b>7 039</b>  | <b>1 690</b>  | <b>316,6%</b> |
| <i>En % du chiffre d'affaires</i>           | <i>15,7%</i>  | <i>4,8%</i>   |               |
| Résultat financier                          | 404           | -231          |               |
| Impôts                                      | -661          | -177          |               |
| <b>Résultat net consolidé de la période</b> | <b>6 781</b>  | <b>1 281</b>  | <b>429,2%</b> |

# TABLEAU DES FLUX DE TRÉSORERIE



### **Forte progression de l'ensemble des résultats**

- Effet volume et mix favorables
- Solide dynamique à l'international
- Résultat net positif en forte hausse (6,8 M€ vs 1,3 M€ en 2020)

### **Structure financière robuste**

- Baisse de 10 M€ de la dette nette
- *Gearing* de 11%
- *Leverage* à 0,4
- Trésorerie disponible de 9,4 M€



**DES ATOUTS MAJEURS POUR POURSUIVRE LA FEUILLE DE ROUTE ET  
ACCELERER LA CROISSANCE**

### **PARTIE 3**

# TRAJECTOIRE DE CROISSANCE CONFIRMÉE

# L'EXPERTISE

ACCOMPAGNER CLIENTS ET PARTENAIRES  
TOUT AU LONG DE LEURS PROJETS

DES FEMMES &  
DES HOMMES  
HAUTEMENT  
QUALIFIÉS



Amélioration  
continue

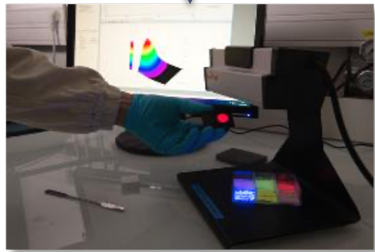


Personnes  
qualifiées



Expertise  
analytique

Compétences  
dédiées



Diverses  
technologies



Personnes  
expérimentées



# LES FORCES DE BAIKOWSKI

FOURNIR À NOS CLIENTS ET PARTENAIRES DES PRODUITS ET SOLUTIONS PERSONNALISÉS

**Personnalisation de la pureté**

**Personnalisation de la taille & répartition des particules**

**Adaptation de la composition phasique**

**Adaption de la densité**

**Personnalisation de la surface spécifique**

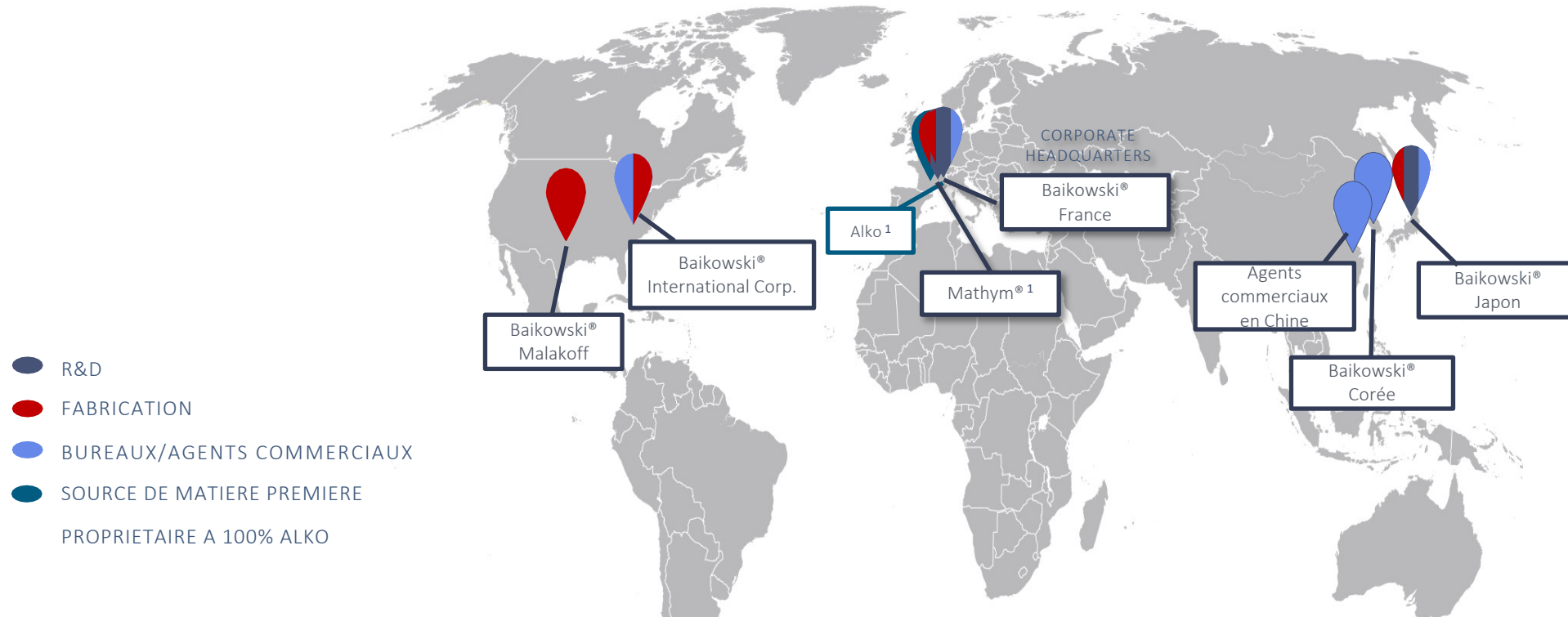
**Personnalisation de la forme des particules**

**Adaptation de l'habilité au frittage**

**Adaptation de la « processabilité »**



# UN MAILLAGE STRATEGIQUE, UNE PRESENCE INTERNATIONALE



<sup>1</sup> – détenue à 100% par Baikowski®



POUR UNE DEMANDE MONDIALE HÉTÉROGÈNE



# ECORESPONSABILITE



## Optimisation de la consommation des ressources

- Réduction de la consommation de gaz
- Economies d'eau

## Traitement et valorisation des déchets

- Sous-produits : BINA & Sulcabaï
- Taux de recyclage élevé des déchets industriels communs

## Focus sur applications durables

- Ceramic Matrix Composite (CMC)
- LED Haute-Puissance
- Batterie

## Environnement local

- Projets longs terme au sein de l'agglomération

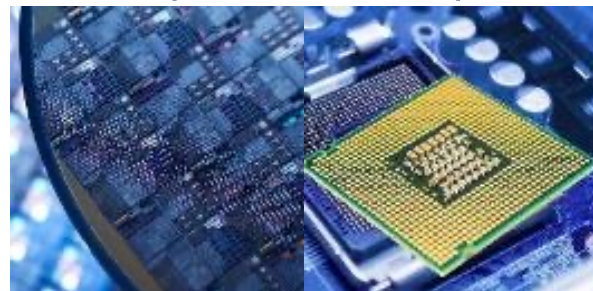


# FORTE DYNAMIQUE SUR DES MARCHÉS QUI ACCOMPAGNENT LA TRANSITION ÉNERGÉTIQUE

## AUTOMOBILE



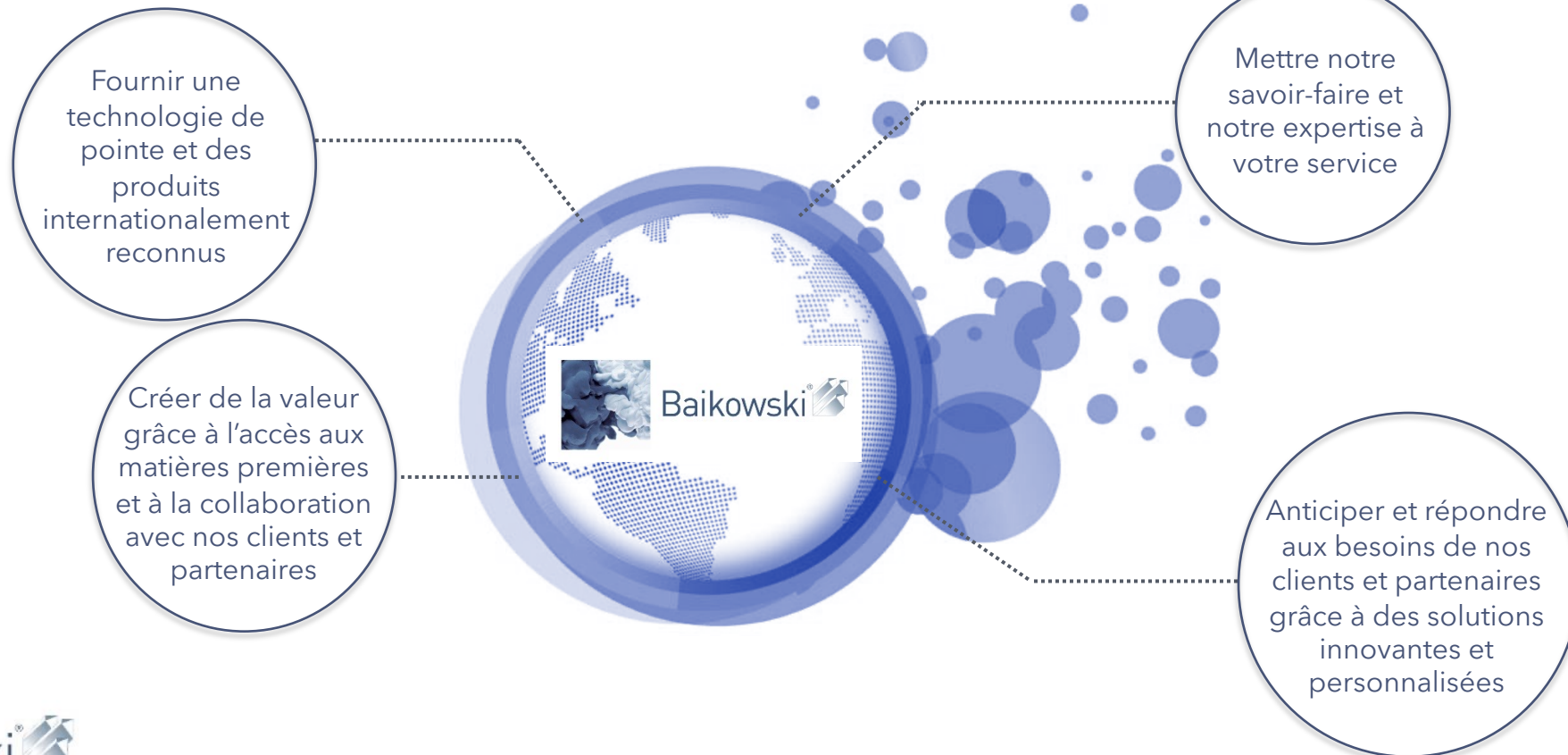
## AERONAUTIQUE & DEFENSE



## ELECTRONIQUE

# OBJECTIFS

RENFORCER LE LEADERSHIP DE BAIKOWSKI®  
DANS LA **TECHNOLOGIE DE POINTE ET LES PRODUITS  
INNOVANTS**





## PERSPECTIVES

- Asseoir l'**ancrage** sur des marchés mondiaux très dynamiques
- Accroître le **potentiel innovant et éco-responsable**
- Identifier des **opportunités de croissance externe** et réaliser des **acquisitions ciblées**
- Accélérer la **diversification** au travers d'une **stratégie d'innovation** sur des **marchés à forte valeur ajoutée et à fort potentiel**, à la recherche de solutions toujours plus expertes



Baikowski<sup>®</sup> 

The logo icon consists of three overlapping, stylized rectangular shapes that resemble a stack of papers or a folded sheet, rendered in a light blue color.

*Your solution partner for high-end fine oxides<sup>©</sup>*

AVERTISSEMENT : Ce document marketing est communiqué par Baikowski® S.A. au capital de 4 589 581,25€, siège social 1046 route de Chaumontet BP501 74330 POISY-FRANCE, immatriculée au RCS Annecy, sous le numéro B 303 970 388 - APE 2013 B, et réglementée par l'Autorité des Marchés Financiers AMF.

Certaines informations contenues dans cette présentation peuvent être de caractère prévisionnel. Ces informations à caractère prévisionnel sont établies sur la base des appréciations actuelles de Baikowski® S.A.. Elles restent donc subordonnées à de nombreux facteurs qui pourraient entraîner une différence substantielle entre les résultats réels et ceux décrits dans cette présentation, en incluant les risques et les incertitudes liés au calendrier, aux coûts, au programme de développement des produits, aux difficultés et retards.

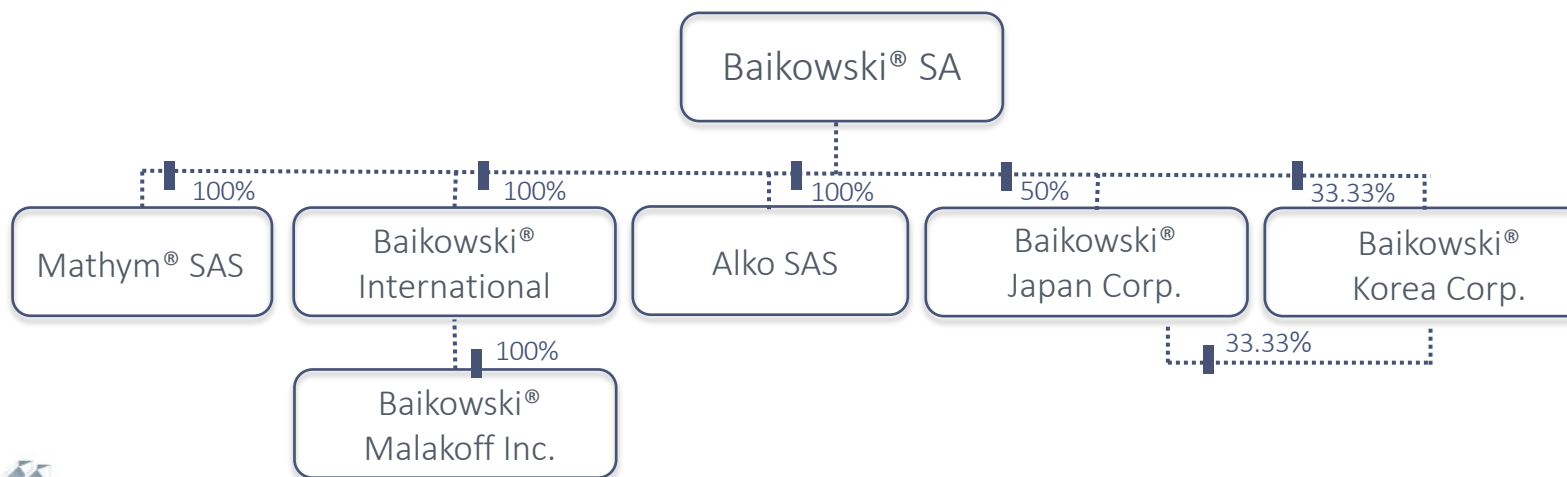
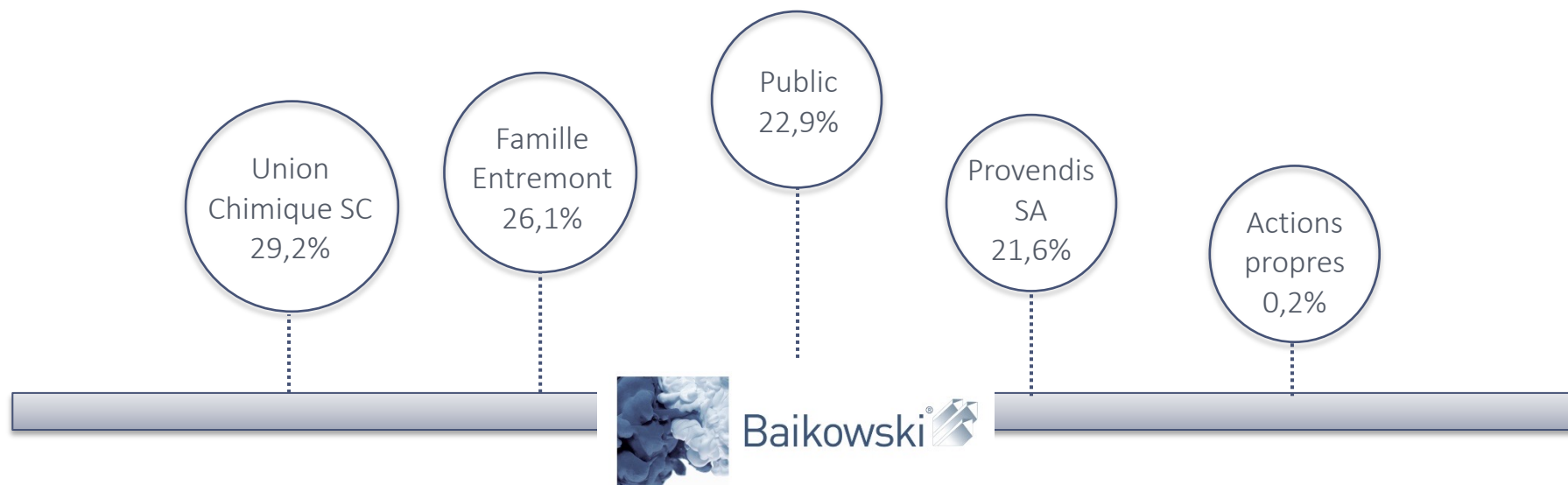
Sauf disposition contraire de la loi, Baikowski® S.A. décline toute obligation de publier des modifications de ces informations prévisionnelles afin de refléter des événements ou des circonstances postérieures à la date du présent document ou des événements imprévus.

COPYRIGHTS : Le contenu de cette présentation est protégé par le droit d'auteur. Sauf autorisation écrite préalable de Baikowski® S.A., aucune personne ne peut dupliquer, reproduire, éditer, publier ou rendre disponible ou diffuser de quelque manière que ce soit cette présentation en tout ou en partie.

CRÉDITS : ©utopikphoto, © Photo Gilles BERTRAND, ©Pascal Lebeau Production et images utilisées sont la licence Shutterstock.com



# UNE GOUVERNANCE FAMILIALE ET ENTREPRENEURIALE



\*31/12/21

# BAIKOWSKI EN BOURSE

## L'action BAIKOWSKI

Au 26/04/2022

3 685 491

Actions  
en circulation

24,40 €

Cours de bourse

ELIGIBLE

PEA

90 M€

Capitalisation  
boursière

ALBKK

Code  
Mnémonique

FR0013384369

Code ISIN

Euronext  
Growth

ELIGIBLE

PEA

PME

ALBKK  
EURONEXT  
GROWTH

La  
FRENCH  
FAB

Baikowski

BAIKOWSKI

VAR. : +103.33%

1 AN - JOUR

COURS



Assemblée Générale le 8 juin 2022

Proposition d'un dividende  
de 0,85€ par action

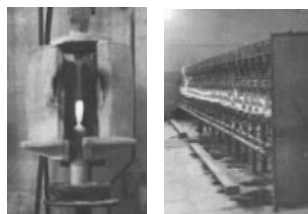


# UNE SITUATION FINANCIÈRE SOLIDE

| Actif (en milliers d'euros)                                   | 31/12/2021    | 31/12/2020    |
|---|---------------|---------------|
| <b>Actifs non courants</b>                                    |               |               |
| Ecarts d'acquisition (Note 6.5)                               | 5 091         | 5 091         |
| Immobilisations incorporelles (Note 6.5)                      | 1 846         | 2 243         |
| Immobilisations corporelles (Note 6.6)                        | 22 490        | 24 812        |
| Titres mis en équivalence (Note 6.7)                          | 5 757         | 5 318         |
| Autres immobilisations financières (Note 6.8)                 | 448           | 415           |
| Instruments financiers dérivés long terme (Note 6.19)         |               |               |
| Impôts différés actifs (Note 6.28)                            | 793           | 735           |
| <b>Total des actifs non courants</b>                          | <b>36 425</b> | <b>38 614</b> |
| <b>Actifs courants</b>  |               |               |
| Stocks (Note 6.9)   | 9 800         | 10 403        |
| Clients et comptes rattachés (Note 6.10)                      | 7 684         | 7 211         |
| Actifs sur contrats clients                                   |               | 2             |
| Créances d'impôt courant                                      | 465           | 870           |
| Autres créances (Note 6.11)                                   | 1 119         | 815           |
| Instruments financiers dérivés court terme (Note 6.19)        | 103           | 141           |
| Trésorerie et équivalents de trésorerie (Note 6.12)           | 9 394         | 7 239         |
| <b>Total des actifs courants</b>                              | <b>28 566</b> | <b>26 681</b> |
| Actifs non courants et groupes d'actifs destinés à être cédés |               |               |
| <b>Total des actifs</b>                                       | <b>64 991</b> | <b>65 295</b> |

| Passif (en milliers d'euros)                                 | 31/12/2021    | 31/12/2020    |
|--|---------------|---------------|
| <b>Capitaux propres</b>                                      |               |               |
| Capital social   | 4 590         | 4 590         |
| Primes   | 1 959         | 1 959         |
| Réserves   | 28 072        | 26 680        |
| Ecarts de conversion   | -586          | -1 038        |
| Résultat de la période                                       | 6 781         | 1 281         |
| <b>Capitaux propres part du groupe</b>                       | <b>40 816</b> | <b>33 473</b> |
| Intérêts minoritaires  |               |               |
| <b>Total capitaux propres</b>                                | <b>40 816</b> | <b>33 473</b> |
| <b>Passifs non courants</b>                                  |               |               |
| Dettes financières long terme (Note 6.14)                    | 11 857        | 11 936        |
| Instruments financiers dérivés long terme (Note 6.19)        |               |               |
| <b>Passif financier à plus d'un an</b>                       | <b>11 857</b> | <b>11 936</b> |
| Impôts différés passifs (Note 6.28)                          | 128           | 164           |
| Provisions pour retraites et avantages assimilés (Note 6.15) | 1 618         | 1 743         |
| Provisions pour risques et charges non courantes (Note 6.16) | 127           | 132           |
| <b>Total passifs non courants</b>                            | <b>13 730</b> | <b>13 975</b> |
| <b>Passifs courants</b>                                      |               |               |
| Dettes financières à moins d'un an (Note 6.14)               | 2 100         | 9 820         |
| Instruments financiers dérivés court terme (Note 6.19)       |               |               |
| <b>Passifs financiers à moins d'un an</b>                    | <b>2 100</b>  | <b>9 820</b>  |
| Fournisseurs et comptes rattachés                            | 3 481         | 4 392         |
| Passifs sur contrats clients                                 | 370           | 259           |
| Dettes d'impôt courant                                       | 3             |               |
| Autres dettes (Note 6.17)                                    | 4 092         | 3 263         |
| Provisions pour risques et charges courantes (Note 6.16)     | 400           | 114           |
| <b>Total passifs courants</b>                                | <b>10 445</b> | <b>17 848</b> |
| <b>Total des passifs</b>                                     | <b>64 991</b> | <b>65 295</b> |

# PLUS DE 115 ANS DE CROISSANCE ET D'INNOVATION



Création de « La Pierre Synthétique Baikowski en région parisienne, par les frères Baikowski pour faire des cristaux



Début de la diversification des produits Baikowski® pour de nouveaux marchés

Baikowski® recentre sa stratégie autour de la production de poudres



Achat de Baikowski® Malakoff Inc., TX auprès d'Alcoa



Bureaux commerciaux en Corée du Sud



Acquisition de 100% de Mathym®



1904

1960

1982

2001

2010

2019

2020 et au-delà

1919

Déménagement de l'entreprise à Annecy



1954

Construction de l'usine Baikowski® à Poisy

1979

Baikowski® International Corp., Charlotte, NC



1988

Baikowski® Japan Corp.



2005

Alko, JV 50/50 avec Feralco

2011

Bureaux commerciaux en Chine



2018

Acquisition de 100% d'Alko  
Cotation sur Euronext Growth

